

**RAPPORT ANNUEL SUR LE COMMERCE ENTRE
LES ETATS MEMBRES DE L'OCI**

2013-2014

RESUME EXECUTIF

**Présenté par le
Centre Islamique pour le Développement du Commerce**

A LA

**30^{ème} Session du Comité Permanent pour la Coopération Economique et
Commerciale de l'OCI**

Istanbul, République de Turquie, 25-28 Novembre 2014

RESUME EXECUTIF

- DEVELOPPEMENTS RECENTS DU COMMERCE MONDIAL

L'économie mondiale a connu ces dernières années une croissance mitigée. Dans les pays avancés, la volatilité des taux d'intérêt à long terme et des marchés financiers s'est accrue. Les écarts de taux souverains des pays de la périphérie de la zone Euro se sont amenuisés de nouveau après une période de baisse soutenue. Les pays émergents ont généralement été les plus touchés : les hausses récentes des taux d'intérêt dans les pays avancés et la volatilité des prix des actifs, conjuguées à un affaiblissement de l'activité intérieure ont entraîné des sorties de capitaux, des baisses des cours des actions, des hausses des rendements locaux et des dépréciations monétaires.

Malgré ces facteurs, les projections du FMI d'Octobre 2014 indiquent que la croissance mondiale devrait atteindre 3,3% en 2014 (contre 3,2% en 2012 et 3 % en 2013) et 3,8% en 2015 et ce, suite à l'accélération de la croissance des économies des pays avancés par rapport à 2012/2013 tels que les USA, de certains pays européens et le Japon mais cette croissance reste toujours boostée par les pays émergents et en développement tels qu'en Chine, en Afrique et en Amérique latine. En effet, elle est soutenue par la correction des stocks aux USA et des mesures prises par les pouvoirs publics en Chine. Malgré cette tendance, les risques géopolitiques surtout au Moyen Orient et en Ukraine peuvent provoquer la hausse des cours de pétrole conjugués à la hausse du taux d'intérêt à long terme aux USA et au déficit d'infrastructure dans certains pays émergents et atténuer cette croissance entre 2014 et 2015.

Au niveau régional, les échanges dans les économies émergentes et en voie de développement seraient moins dynamiques qu'en 2012 et 2013, affectés par les difficultés traversées par une partie des émergents: le FMI prévoit une croissance des importations de 4,7% en 2014, soit un point de moins qu'au cours des 2 années précédentes (5,7% en 2012 et en 2013). Ces chiffres demeurent très inférieurs au rythme connu avant la crise, avec des taux de croissance annuelle compris entre 12% et 16% sur la période 2003-2007. Ainsi, la contribution des économies développées à la progression du commerce mondial serait en revanche en nette progression, reflet de la reprise dans cette zone, avec une croissance de 3,5% anticipée par le FMI pour les importations (après 1,4% en 2013) et de 2,4% pour les exportations.

Malgré cette contribution, la croissance du commerce peine à bien se rétablir à cause de la combinaison d'une stagnation de la demande d'importations dans les économies développées (-0,2%) et d'une croissance modérée des importations dans les économies en développement (4,4%). Du côté des exportations, les économies développées et les économies en développement n'ont enregistré que de modestes hausses (1,5% pour les économies développées et 3,3% pour les économies en développement).

Ainsi, en 2013, la valeur des exportations mondiales de marchandises a augmenté de 2,1% pour atteindre 18.800 milliards de dollars US et celles de services commerciaux a augmenté de 5,5% pour atteindre 4.600 milliards de dollars US. La croissance des exportations mondiales de marchandises en dollars courants a été presque égale à celle

des exportations en volume, car les prix des marchandises échangées mesurés par les valeurs unitaires sont restés quasiment inchangés d'une année sur l'autre.

On rappelle que le commerce mondial des marchandises en volume avait progressé de 2,1% en 2013, ce qui est très proche de la hausse de 2,3% enregistrée en 2012.

Le taux de croissance des services de transport a été inférieur à celui des exportations mondiales de services commerciaux, à 2%, tandis que les services de voyage ont progressé de 7% et les autres services commerciaux de 6%. Les services commerciaux ont représenté 20% du commerce mondial de marchandises et de services commerciaux en 2013, soit 1% de plus qu'en 2012.

La prévision du commerce pour 2014 repose sur une hypothèse de 3,0% de croissance du PIB mondial aux taux de change du marché, et celle pour 2015 suppose une croissance de la production de 3,1%.

En effet, les exportations des économies développées ont progressé plus lentement que la moyenne mondiale, à 1,5%, tandis que celles des pays en développement ont augmenté plus rapidement que la moyenne, à 3,3%. Les importations des économies développées ont enregistré un léger recul de -0,2%, tandis que celles des économies en développement et de la CEI ont augmenté de 4,4% (OMC, avril 2014).

En 2013, l'Asie a connu une meilleure croissance de ses exportations de l'ordre 4,6%, suivie par l'Amérique du Nord (2,8%), l'Europe (1,5%), le Moyen-Orient (1,5%), l'Amérique du Sud et centrale (0,7%), la Communauté d'États indépendants (0,7%) et l'Afrique (3,4%). En effet, la croissance des exportations de l'Asie a été ralentie par le Japon, dont les exportations se sont repliées de 1,8% par contre, les exportations de la Chine et de l'Inde ont progressé respectivement de 7,7% et 6,7%. Par ailleurs, certaines exportations de pétrole des pays africains ont connu un reflux tels que la Libye (-27%), le Nigéria (-11%) et l'Algérie (-7%).

Par ailleurs, les importations ont progressé en Asie (4,4%), au Moyen-Orient (4,4%), en Afrique (4,0%), en Amérique du Sud et Centrale (2,5%), en Amérique du Nord (1,2%) et dans la Communauté d'États Indépendants (1,1%). L'Inde a enregistré une chute de 2,9% de ses importations en raison d'un ralentissement économique, alors que les achats de la Chine à l'étranger ont fait un bond de près de 10%.

- TENDANCES DU COMMERCE EXTERIEUR DES ETATS MEMBRES DE L'OCI

• Le commerce extérieur

Depuis la mise en œuvre du Plan d'Action Décennal (PAD) en Décembre 2005 par toutes les Institutions de l'OCI en collaboration avec les partenaires internationaux de développement, le commerce des Etats Membres de l'OCI ne cesse de croître passant de 2,66 trillions USD en 2005 à 4,18 trillions USD en 2013 soit une hausse de 136%. Ceci s'explique entre autres par la hausse des cours des produits échangés notamment les hydrocarbures mais aussi celle des projets financés par le Groupe de la BID (ITFC, ICIEC, ICD...), les activités de promotion du commerce et de facilitation du commerce du CIDC,

du COMCEC, de la CICIA et de renforcement des capacités dans le secteur économique et commercial du SESRIC, du CIDC, de la CICIA et du Groupe de la BID en collaboration avec des agences des Nations Unis (PNUD, CCI, CNUCED, OMC, ONUDI, OMT...) et le secteur privé des Etats Membres.

Entre Février 2009 et Septembre 2014, le Groupe Consultatif pour le renforcement du commerce intra-OCI a réalisé environ 1.012 activités et projets dont 72% ont été réalisés et qui ont concerné le renforcement des capacités, la facilitation du commerce, la promotion du commerce, le financement du commerce et l'assurance et de garantie de crédit à l'exportation et le développement des produits stratégiques.

Plusieurs Etats Membres ont aussi investi en matière de facilitation du commerce en termes d'infrastructures routières et aéroportuaires en l'occurrence la Malaisie, les Emirats Arabes Unis, l'Arabie Saoudite, Bahreïn, le Qatar, Oman, la Tunisie, la Turquie, l'Azerbaïdjan et le Maroc. En plus d'autres pays ont également amélioré leur taux de connectivité maritime de plus de 20% entre 2010 et 2013 à savoir: les Maldives, le Yémen, le Liban, l'Irak, la Libye, la Guinée, la Jordanie, le Mozambique, le Bénin et l'Egypte.

Ainsi, le commerce des Etats Membres de l'OCI a représenté 11,34% du commerce mondial en 2013. Les acteurs du commerce mondial des Etats Membres de l'OCI en 2013 sont : **les Emirats A.U** (516,1 milliards \$US soit 12,3% du commerce global des pays de l'OCI), **l'Arabie Saoudite** (509,2 milliards \$US ; 12,2%), la **Malaisie** (434,8 milliards \$US ; 10,4%), la **Turquie** (403,5 milliards \$US ; 9,6%), **l'Indonésie** (369,2 milliards \$US ; 8,8%), **l'Iran** (170,4 milliards \$US ; 4,1%), le **Qatar** (164,2 milliards \$US ; 3,9%), le **Nigeria** (160 milliards \$US ; 3,8%), **l'Irak** (134,4 milliards \$US ; 3,2%) et le **Koweït** (126,6 milliards \$US ; 3%). Ces dix pays ont assuré 71,4% du commerce mondial des Etats Membres de l'OCI en 2013.

Les principaux produits faisant l'objet du commerce mondial des Etats Membres en 2013 sont : les divers produits manufacturés (29%), les combustibles minéraux (25%), les machines et matériel de transport (16%), les produits alimentaires (16%), les produits chimiques (8%) et les matières brutes non comestibles (7%).

➤ Les exportations

Les exportations mondiales des Etats Membres de l'OCI ont connu un reflux de 2% passant de 2,26 trillions \$US en 2012 à 2,22 trillions \$US en 2013 soit environ une diminution de l'ordre de 46,7 milliards USD. Cette baisse s'explique par la contraction exportations mondiales de certains pays suivants :

- **Le Kazakhstan** (- 23,22 milliards \$US ; 27,2% de décroissance entre 2012 et 2013 suite au repli, entre autres, des exportations de fer et de l'acier de (-2,7 milliards USD soit -45%), de combustibles minéraux (-1,9 milliard USD soit -3%), de cuivre (-883,4 millions USD ; -23,4%), des pierres précieuses (-774,6 millions USD ; -41%), des produits chimiques inorganiques (-398 millions USD, -11,3%) et de céréales (-377,6 millions USD ; -22,3%) ;
- **l'Arabie Saoudite** avec une contraction de 17 milliards \$US, soit -4,7% à cause de la diminution de ses exportations de combustibles minéraux de 25,4 milliards USD

soit - 7,5%, de produits chimiques organiques (-2,8 milliards USD ; -21,5%), de matières plastiques et sous-produits (-1,7 milliard USD, -11,1%), d'ouvrages en fonte, en fer et en acier (-651,9 millions USD ; -57,8%) et de perles (-413,5 millions USD ; -44,3%) ;

- **l'Iran** qui a connu un reflux de ses exportations de l'ordre de 15,8% soit 16,2 milliards USD dû à la baisse de ses exportations de combustibles minéraux de 19,5 milliards USD soit - 28,4% suivies par les engrais (-287,5 millions USD ; -26%), les minerais (-283,5 millions USD ; -11,5%) ; la fonte ; le fer et l'acier (-275 millions USD ; -25,5%) et les produits chimiques organiques (-256 millions USD ; -8,1%);
- **La Libye** dont les exportations ont régressé de 29,2 % équivalent à 15 milliards USD dues entre autres à la baisse de ses exportations celles de combustibles minéraux de 16,8 milliards USD soit - 29%, de la fonte, du fer et de l'acier (-13 millions USD ; -10,9%), de perles (-7,9 millions USD ; -14%), de sel, de soufre, de plâtre et ciment (-5 millions USD ; -23,9%);
- **Le Nigeria** avec un reflux des exportations de 8,7% soit une valeur de 9,2 milliards USD lié à diminution de ses exportations de combustibles minéraux de 27 milliards USD soit - 22,4%, de caoutchouc et sous-produits (-10 milliards USD ; -98,4%), de cacao et sous-produits (-3,1 milliards USD ; -81,1%), de matériel de navigation maritime ou fluvial (-1,5 milliard USD ; -87,7%), de peaux (-863,6 millions USD ; -76,3%), de coton (-381,6 millions USD ; -84,4%) et de graines et fruits oléagineux (-221,2 millions USD ; -43,8%).

D'autres pays comme l'Indonésie, l'Algérie, le Koweït, l'Irak et le Gabon ont connu une baisse importante de leur exportation mondiale entre 2012 et 2013 en raison de la fluctuation des cours de produits de base tels que les combustibles et les produits alimentaire et minier à l'échelle internationale.

Les principaux produits exportés par les Etats Membres sont : les combustibles minéraux (34%), les divers produits manufacturés (31%), les produits alimentaires (15%), les matières brutes non comestibles (9%), les machines et matériel de transport (6%) et les produits chimiques (5%).

➤ Les importations

Les importations mondiales des Etats Membres de l'OCI ont enregistré en 2013 une valeur de 1,97 trillion \$US contre 1,86 trillion \$US en 2012, soit une progression de 5,6% due à la hausse des importations mondiales des pays tels que :

- **Le Kazakhstan** (+28 milliards \$US ; 104,5% suite à la hausse des importations de voitures, de tracteurs et cycles de l'ordre 1,1 milliard USD soit +33,7%, de produits de l'édition, de presse et de l'industrie graphique (+826,5 millions USD ; +187,5%), d'ouvrages en fonte, en fer et en acier(+742,2 millions USD ; +21,1%), de combustibles minéraux (+621,8 millions USD ; +12,9%), et de machines et chaudières (+451,4 millions USD; +6,63);
- **La Turquie** (+15,1 milliards \$US ; 6,4% à cause de l'augmentation des importations de perles de 7,7 milliards USD soit +90,2%, de machines et chaudières (+3,8 milliards USD; +14,6%), de voitures, de tracteurs et cycles (+2,3 milliards USD ;

- +15,8%), de machines et appareils électriques (+1,5 milliard USD ; +9,1%), et de matières et articles en plastiques (+1,4 milliard USD ; +11%);
- **les Emirats Arabes Unis** (+13 milliards \$US ; soit 5,5% à cause de la progression notable des importations de voitures, de tracteurs et cycles (+1,5 milliards USD ; +10,1%), de matériel de navigation maritime ou fluviale (+977,4 millions USD ; +77,2%), de produits pharmaceutiques (+725,7 millions USD ; +41,8%), de meuble et mobilier médico-chirurgicaux (+589,2 millions USD ; +19,6%), et d'articles en plastique (+367,6 millions USD ; +11,2%);
 - **la Malaisie** (+9,4 milliards \$US ; 4,8% à cause de la progression de l'importation d'hydrocarbures de 20% soit environ 5,5 milliards USD suivies par le cuivre et sous-produits (+2,2 milliards USD ; +64%), d'équipement de navigation aérienne ou spatiale (+1,2 milliard USD ; +29,1%), de machines et appareils électriques (+1 milliard USD ; +2,1%) et de nickel et articles en nickel (+705 millions USD ; +103,3%);
 - **l'Arabie Saoudite** (+9,4 milliards \$US soit 6,3% de croissance entre 2012 et 2013 lié à la hausse des importations d'équipement de navigation aérienne ou spatiale (+3,9 milliards USD ; +263%), de meuble et mobilier médico-chirurgicaux (+1,1 milliard USD ; +54%), de vêtements et accessoires (+1,1 milliard USD ; +124%) et de produits céramiques (+470,4 millions USD ; +47,8%).

Par ailleurs d'autres pays de l'OCI ont vu également leur importation mondiale augmenter entre 2012 et 2013 à savoir : l'Irak, le Nigeria, la Libye, l'Egypte, l'Algérie, le Bangladesh, Oman, l'Ouzbékistan et le Koweït.

Les principaux produits importés par les Etats Membres sont : les divers produits manufacturés (27%), les machines et matériel de transport (26%), les combustibles minéraux (16%), les produits alimentaires (16%), les produits chimiques (10%) et les matières brutes non comestibles (5%).

- **Développements récents du commerce des services Des États Membres de l'OCI**

Selon les données compilées du site web de l'OMC de septembre 2014, le commerce des services (exportations + importations) des États Membres de l'OCI a assuré 8,7% du commerce mondial des services en 2013 soit 796 milliards \$US, soit une progression de 14% par rapport à 2012 grâce à la croissance des services des secteurs NTIC, de voyages, de construction, récréatifs, culturels, de transport et d'assurance durant cette période. Le commerce des services des États Membres occupe 19% du commerce global des pays de l'OCI en 2013.

La structure du commerce des services des États Membres de l'OCI est composée en 2013 comme suit : le transport (33%), les services de voyages(32%), les services aux entreprises (14%), les services gouvernementaux (7%), les services de construction (3%), de communication(3%), d'assurances (3%), financiers (2%) et les services informatiques, personnels, culturels, de récréation , les licences et les droits de royalties et audiovisuels (3%).

Les principaux pays de l'OCI acteurs du commerce des services (débits + crédits) en 2013 sont : **l'Arabie Saoudite** qui a totalisé 88,3 milliards USD de ce commerce soit 11,4% du

commerce des services des pays des États Membres de l'OCI suivis par les **Émirats Arabes Unis** (88,2 milliards USD; 11,3%), **la Malaisie** (85,1 milliards USD; 10,9%), **la Turquie** (71 milliards USD; 9,1%), **l'Indonésie** (57,2 milliards USD; 7,4%), **le Qatar** (38,7 milliards USD; 5%), **l'Égypte** (34,7 milliards USD; 4,5%), **le Liban** (34,4 milliards USD; 4,4%), **le Koweït** (27,4 milliards USD; 3,5%), et **le Nigeria** (24,6 milliards USD; 3,2%), Ces dix pays ont enregistré 70,7% du commerce total des services des États Membres de l'OCI en 2013.

Selon les données de la Banque Mondiale d'avril 2014, le transfert des fonds des migrants des États Membres de l'OCI est passé de 121,9 milliards US dollars en 2012 à 123 milliards de dollars en 2013 soit une légère augmentation de 0,9% suite à une baisse importante d'envoi d'argent en Égypte, au Bangladesh, en Albanie et au Qatar durant cette période.

Les principaux pays ayant assuré plus de 80% de ce transfert sont : **le Nigeria** (21 milliards USD), **l'Égypte** (17,5 milliards USD), **le Pakistan** (14,6 milliards USD), **le Bangladesh** (13,8 milliards USD), **l'Indonésie** (7,6 milliards USD), **le Liban** (7,2 milliards USD), **le Maroc** (6,6 milliards USD), **le Tadjikistan** (4 milliards USD), **la Jordanie** (3,7 milliards USD) et **la Tunisie** (2,3 milliards USD).

• DÉVELOPPEMENTS RÉCENTS DU COMMERCE INTRA-OCI

Compte tenu de la conjoncture du commerce mondial, le volume du commerce entre les États Membres de l'OCI (exportations intra-OCI+ importations intra-OCI) a enregistré une hausse considérable depuis l'exécution du Plan d'Action Décennal (2005-2015) de l'OCI (PAD) en passant de 271,45 milliards USD en 2005 à 778,75 milliards USD en 2013 soit une progression de 187%.

Malgré les effets de la crise économique internationale, les États Membres ont tendance à augmenter leur commerce intra-communautaire grâce à la proximité géographique, l'existence des accords bilatéraux et régionaux, la similarité des modèles de consommation, la complémentarité régionale et les efforts de promotion commerciale, de financement du commerce et de l'assurance et de garantie de crédit à l'exportation et de facilitation du Groupe Consultatif mais également à la mise en œuvre de la Stratégie du COMCEC.

Ainsi, la part du commerce intra-OCI dans le commerce total des États Membres est passée de 15,50% en 2005 à 18,70% en 2013, soit une augmentation de 21%.

Les principaux acteurs du commerce intra-OCI en 2013 sont : les **Emirats A.U** (105,1 milliards \$US, soit 13,5% du commerce intra-OCI), **la Turquie** (82,2 milliards \$US ; 10,6%), **l'Arabie Saoudite** (68,8 milliards \$US ; 8,8%), **l'Indonésie** (56,9 milliards \$US ; 7,3%), **l'Iran** (56 milliards \$US ; 7,3%), **la Malaisie** (50,2 milliards \$US ; 6,4%), **le Pakistan** (32,7 milliards \$US ; 4,2%), **l'Irak** (29,8 milliards \$US ; 3,8%), **Oman** (28,2 milliards \$US ; 3,6) et **l'Égypte** (27,4 milliards \$US ; 3,5%). Ces dix pays ont assuré 69% du commerce intra-OCI en 2013.

Au niveau régional, le commerce intra-OCI est dominé en 2013 par les pays du Golfe à hauteur de 32% suivis par les pays d'Asie (31,4%), les pays du Moyen Orient (25%), les pays d'Afrique Subsaharienne (6,2%) et les pays de l'UMA (5,4%).

Les principaux produits échangés entre les Etats Membres de l'OCI en 2013 sont : les divers produits manufacturés (28%), les combustibles minéraux (21%), les produits alimentaires (21%), les machines et matériel de transport (13%), les produits chimiques (12%) et les matières brutes non comestibles (5%).

Entre 2005 et 2013, environ 33 pays ont atteint l'objectif du seuil de 20% du commerce intra-OCI prôné par le Plan d'Action Décennal (PAD), il s'agit par ordre décroissant de : la **Syrie** (87,55% de son commerce est effectué avec les pays de l'OCI), la **Somalie** (72,14%), **Djibouti** (66,28%), la **Palestine** (54,02%), le **Tadjikistan** (50,97%), la **Jordanie** (46,10%), le Kirghizistan (45,93%), **l'Afghanistan** (44,81%), le Niger (44,47%), le **Liban** (43,66%), le **Togo** (42,56%), le **Pakistan** (39,28%), le **Burkina Faso** (35,81%), le **Sénégal** (35,75%), **Oman** (34,44%), la **Guinée Bissau** (33,54%), **l'Iran** (33,04%), **l'Ouzbékistan** (31,35%), la **Côte d'Ivoire** (31,08%), le **Bénin** (30,94%), le **Soudan** (30,53%), le **Yémen** (28,65%), **l'Egypte** (28,63%), le **Turkménistan** (27,81%), **l'Irak** (27,41%), les **Comores** (26,77%), le **Mali** (25,43%), **Bahreïn** (24,64%), la **Turquie** (22,87%), **l'Ouganda** (21,53%), les **Maldives** (21,01%) les **Emirats Arabes Unis** (20,16%) et **l'Azerbaïdjan** (20,01%).

Ainsi, ces pays et le reste des Etats Membres doivent investir davantage dans le domaine du renforcement des capacités, de participation aux foires, salons internationaux et fora d'affaires et notamment ceux qui sont organisés par le CIDC mais également alléger leur procédure du commerce extérieur et de l'investissement intra-OCI afin de dynamiser les échanges commerciaux entre les Etats Membres. Par ailleurs, la diversification de l'offre exportable est une nécessité pour développer le commerce extérieur et l'investissement intra-OCI. Il est aussi important que les Etats Membres de l'OCI participent activement aux activités du Groupe Consultatif pour le renforcement du commerce intra-OCI et aux projets du COMCEC dans le cadre de la Gestion de Cycles de Projets (PCM).

➤ **Les exportations intra-OCI**

Entre 2005 et 2013, les exportations intra-OCI ont presque triplé passant de 134,3 milliards \$US en 2005 à 381,77 milliards \$US soit une hausse de 184%. Entre 2012 et 2013, cette augmentation était de l'ordre de 5,4% suite à la hausse des exportations intra-OCI des pays suivants :

- **Le Qatar** (+8,4 milliards \$US soit +163% d'augmentation des exportations intra-OCI entre 2012 et 2013 et ceci est dû à la croissance de ses exportations d'articles plastiques, de produits chimiques organiques, de voitures, de tracteurs et cycles, de produits chimiques inorganiques, de machines et appareils électriques);
- **La Malaisie** (+4,4 milliards \$US correspondant à une hausse de 17,6% grâce à la progression de ses exportations d'hydrocarbures vers les pays de l'OCI, de machines et chaudières, de perles fines, d'ouvrages en fonte, fer et en acier, de préparations à base de céréales, d'articles en aluminium) ;
- **Oman** (+3,4 milliards \$US soit 39,5% grâce à la progression de ses exportations intra-OCI de combustibles minéraux ; de minerais, de fonte, fer et d'acier ; de machines et appareils électriques ; d'articles en aluminium ; de produits laitiers ; et de sel, soufre et de ciment) ;

- **L’Egypte** (+1,1 milliard \$US équivalent à une amélioration de 9,6% dû à l’augmentation de ses exportations intra-OCI d’articles en plastique ; de fonte, de fer et d’acier ; de machines et appareils électriques ; de fruits et de légumes ; de produits laitiers ; et de meuble et mobilier médico-chirurgical) ;
- **L’Algérie** (+932,2 millions \$US soit une progression de 15,7% dû à la hausse de ses exportations intra-OCI de combustibles minéraux ; de sucre et sucrerie ; de boissons ; de légumes ; d’engrais ; et de préparations à base de céréales) ;

Par ailleurs, on note une croissance importante des exportations intra-OCI de la Syrie, des Emirats Arabes Unis, de la Côte d’Ivoire, de la Jordanie et de l’Arabie Saoudite variant entre 500 millions USD et 3 milliards USD entre 2012 et 2013.

Les principaux exportateurs vers les Etats Membres de l’OCI en 2013 sont : **les Emirats Arabes Unis** (70,5 milliards \$US correspondant à 18,5% des exportations intra-OCI en 2013), **la Turquie** (50,1 milliards \$US ; 13,1%), **l’Arabie Saoudite** (47,8 milliards \$US ; 12,5%), **la Malaisie** (29,5 milliards \$US ; 7,7%), **l’Indonésie** (22,9 milliards \$US ; 6%), **l’Iran** (16,1 milliards \$US ; 4,2%), **le Qatar** (13,5 milliards \$US ; 3,5%), **la Syrie** (13,4 milliards \$US ; 3,5%), **l’Egypte** (12,4 milliards \$US ; 3,3%) et le **Koweït** (12,3 milliards \$US ; 3,2%). Ainsi, ces dix pays ont réalisé 75,6% des exportations totales intra-OCI en 2013. Par ailleurs, les exportations intra-OCI ont représenté 17,23% des exportations globales des Etats Membres en 2013.

Les principaux produits exportés entre les Etats Membres de l’OCI en 2013 sont : les produits alimentaires (26% des exportations intra-OCI), les produits manufacturés (22%), les combustibles (22%), les produits chimiques (13%), les machines et matériel de transport (12%), et les matières brutes non comestibles (5%).

➤ **Les importations intra-OCI**

Les importations intra-OCI ont plus que doublé en l’espace de huit ans passant de 171 milliards USD en 2005 à environ 397 milliards USD en 2013. Entre 2012 et 2013, elles ont connu une progression de 1,9% suite à la hausse des importations intra-OCI des Etats Membres suivants :

- **Oman** (+5 milliards \$US, soit 44,2% de croissance des importations intra-OCI entre autres, de combustibles minéraux ; de machines et chaudières ; d’appareils électriques ; de fonte, de fer et d’acier ; de perles fines ; et de produits chimiques inorganiques) ;
- **l’Indonésie** (+3 milliards \$US ; 9,9% suite à la hausse des importations intra-OCI de combustibles minéraux ; d’articles en plastique ; de machines et chaudières ; de coton, de produits chimiques ; et de préparations alimentaires ;
- le **Mozambique** (+1,5 milliards \$US ; soit 355% due à l’augmentation considérable de ses importations intra-OCI de combustibles minéraux ; de graisses et huiles végétales et animales ; de céréales ; de machines et chaudières ; de sel, de soufre et ciments ; d’articles en plastique) ;
- **l’Algérie** (+1,4 milliard \$US ; 29,2% suite à l’augmentation de ses importations intra-OCI d’articles en plastique ; de voitures, de tracteurs et de cycles ; de perles fines, de machines et articles électriques ; et d’ouvrage en fonte, fer et en acier) ;

- **l’Egypte** (+714 millions \$US soit 5% résultant de la croissance des importations intra-OCI de graisses et huiles végétales et animales ; de machines et chaudières ; de perles fines ; de coton, d’appareils électriques ; et de fruits).

D’autres pays de l’OCI ont vu également leur importation intra-OCI augmenter considérablement entre 2012 et 2013 à savoir : la Syrie, le Gabon, la Libye et le Maroc.

On note que les importations intra-OCI ont représenté 20,17% des importations totales des Etats Membres en 2013.

Par ailleurs, les principaux pays importateurs de la Zone OCI en 2013 sont : **l’Iran** (39,9 milliards \$US soit 10% des importations intra-OCI), **les Emirats A.U** (34,6 milliards \$US ; 8,7%), **l’Indonésie** (34 milliards \$US ; 8,6%), la **Turquie** (32,1 milliards \$US ; 8,1%), **l’Irak** (26 milliards \$US ; 6,5%), le **Pakistan** (23,4 milliards \$US ; 5,9%), **l’Arabie Saoudite** (21 milliards \$US ; 5,3%), la **Malaisie** (20,7 milliards \$US ; 5,2%), **Oman** (16,2 milliards \$US ; 4,1%) et **l’Egypte** (15 milliards \$US ; 3,8%). Ainsi, ce top ten a enregistré 66,2% des importations intra-OCI en 2013.

Les principaux produits importés entre les Etats Membres de l’OCI sont : les divers produits manufacturés avec 35% des importations intra-OCI suivi par les combustibles minéraux avec 21%, les produits alimentaires (16%), les machines et matériel de transport (14%), les produits chimiques (11%) et les matières brutes non comestibles (4%).

- **LES OBSTACLES AU DEVELOPPEMENT DU COMMERCE INTRA-OCI**

En dépit des efforts considérables déployés au niveau de l’OCI et par les Etats Membres pour promouvoir le commerce intra-OCI et enrayer les goulots d’étranglement, de nombreux obstacles subsistent encore notamment : problèmes d’accès aux marchés : obstacles tarifaires, para-tarifaires et souvent non-tarifaires et notamment : les subventions aux exportations, les taxes à l’exportation/restrictions, les aides et les garanties à la production locale, le financement du commerce, les restrictions en matière de marchés publics, la dévaluation de la monnaie, les mesures de défense commerciale, les mesures sur l’investissement, les exigences de la production (contenu), les quotas, les interdictions à l’importation, les subventions à la consommation, la protection de la propriété intellectuelle,...Entre Décembre 2008 et Février 2014, les pays les plus affectés par ces mesures sont : l’Indonésie, la Turquie, la Malaisie, les Emirats Arabes Unis, le Pakistan, l’Egypte, l’Iran, l’Arabie Saoudite, le Bangladesh et le Maroc.

- Entraves au niveau logistique : infrastructures, transports, services d’appui au commerce international faibles ou non adéquats ;
- Existence d’une offre exportable non diversifiée et non adaptée aux normes et standards internationaux des marchés ;
- Manque d’informations sur les marchés et les opportunités d’affaires, malgré les efforts déployés en la matière par le CIDC et les institutions de l’OCI concernées ;
- Limite des opportunités de rencontres et de promotion des productions nationales sur les autres marchés des pays de l’OCI ;

- Complexité des procédures administratives liées au commerce extérieur au niveau douanier, bancaire, portuaire, etc... ;
- Manque de cadres et de techniciens spécialisés en commerce international ;
- Inadéquation et insuffisance des instruments de financement en particulier au profit des PME-PMI.

*** Les entraves à l'exportation:**

Les principales entraves au développement des exportations intra-OCI d'après un sondage effectué par le CIDC auprès des exportateurs sont : le coût de développement des nouveaux marchés, les risques de change, le coût ou la fourniture de la main d'œuvre, la réglementation, l'obtention des renseignements sur les marchés des États Membres, l'obtention des licences ou des cautions et les partenaires locaux.

*** Les entraves à l'importation:**

Les principaux obstacles reportés sont : le risque de ne pas avoir des autorisations du service des changes et l'obtention des cautions bancaires pour effectuer des importations suivis par les risques politiques et commerciaux, les normes de qualité, sanitaires et phytosanitaires ; les évaluations en douane et les procédures douanières, l'obtention des licences d'importation et les mesures de sauvegarde et les règles d'origine.

Malgré ces entraves, certains pays de l'OCI ont fourni beaucoup d'efforts pour faciliter le commerce transfrontalier:

- ✓ La soumission et le traitement électroniques des transactions commerciales : Albanie, Arabie Saoudite, Bahreïn, Bangladesh, Bénin, Brunei, Burkina Faso, Cameroun, Palestine, Comores, Côte d'Ivoire, Djibouti, Egypte, Emirats Arabes Unis, Gabon, Guinée, Guinée Bissau, Indonésie, Jordanie, Kazakhstan, Malaisie, Maldives, Maroc, Mauritanie, Mozambique, Nigeria, Ouganda, Qatar, Syrie, Sénégal, Sierra Leone, Soudan, Togo, Tunisie et Turquie ;
- ✓ L'établissement des guichets uniques nationaux : Bénin, Burkina Faso (en cours), Cameroun, Côte d'Ivoire, Emirats Arabes Unis, Gambie, Indonésie, Jordanie, Malaisie, Mali (en cours) ; Maroc, Mozambique, Ouganda (en cours), Pakistan, Qatar, Syrie, Sénégal, Tunisie et Turquie ;
- ✓ Amélioration de l'indice de la performance logistique de plus de 10% entre 2010 et 2013 : Qatar, Burkina Faso, Maroc, Guinée Bissau, Maldives, Egypte, Algérie, Pakistan, Indonésie et Mali ;
- ✓ Amélioration des performances de la douane de plus de 20% entre 2010 et 2013 : Qatar, Pakistan, Algérie, Egypte, Comores, Maldives, Guinée-Bissau, Tadjikistan, Guyana, Niger et Azerbaïdjan ;
- ✓ Amélioration des infrastructures nationales de plus de 10% entre 2010 et 2013 : Guinée-Bissau, Comores, Egypte, Pakistan, Irak, Qatar, Burkina Faso, Algérie, Azerbaïdjan, Guyana, Maldives, Tadjikistan, Tchad, Indonésie, Turquie, Togo et Mali ;
- ✓ Amélioration de la distance à la frontière de plus de 10% entre 2010 et 2013: Guinée Bissau, Sierra Leone, Togo, Guinée, Bénin, Côte d'Ivoire, Tadjikistan, Tchad, Mali, Ouzbékistan, Comores, Kazakhstan, Niger, Burkina Faso, Malaisie et Djibouti ;

- ✓ Amélioration du taux de connectivité maritime pour les pays à littoral de plus de 10% entre 2010 et 2013 : Maldives, Bahreïn, Yémen, Turquie, Liban, Irak, Libye, Guinée, Jordanie, Mozambique, Bénin, Egypte, Suriname, Arabie Saoudite, Nigeria, Mauritanie, Guinée-Bissau, Maroc et Malaisie.

En effet, ces réalisations ont permis à certains pays de connaître une réduction de leurs coûts commerciaux selon Doing Business entre 2010 et 2013 à savoir :

- Baisse d'un document exigé à l'export: Bénin, Burkina Faso, Kazakhstan et Ouzbékistan ;
- Baisse du délai des opérations de l'exportation : de 22 jours en Irak, de 8 jours au Brunei, de 6 jours au Mali, en Mauritanie, de 4 jours en Azerbaïdjan, au Bénin, en Jordanie, à Oman, au Qatar, de 3 jours au Bahreïn, au Kazakhstan, au Liban, au Mozambique, au Nigeria, en Ouganda, de 2 jours en Arabie Saoudite, en Palestine, en Egypte, en Malaisie, au Maroc, au Niger et au Tchad ;
- Baisse du coût du conteneur à l'exportation: de 390 USD en Ouganda, de 350 USD en Irak, de 188 USD en Sierra Leone, de 112 USD en Egypte, de 97 USD en Guinée Bissau et de 70 USD en Côte d'Ivoire ;
- Baisse d'un document exigé à l'import: Bénin, Burkina Faso, Kazakhstan et Ouzbékistan et au Tadjikistan;
- Baisse du délai des opérations de l'importation: de 19 jours en Irak, de 8 jours au Nigeria, de 6 jours en Iran, au Mali, à Oman, de 5 jours en Azerbaïdjan et au Bénin, de 4 jours au Brunei, en Indonésie, en Jordanie, au Niger, en Tunisie, de 3 jours en Egypte, au Liban, au Mozambique, au Qatar et de 2 jours en Palestine, en Côte d'Ivoire, aux Emirats Arabes Unis, en Gambie, en Guyana, au Kazakhstan, en Malaisie, en Mauritanie et au Tchad;
- Baisse du coût du conteneur à l'importation: de 343 USD en Guinée-Bissau, de 250 USD en Irak, de 200 USD au Sénégal, de 90 USD en Egypte et 55 USD en Jordanie.

Par ailleurs, la mise en œuvre du PRETAS et du projet d'un guichet unique commercial des Etats Membres de l'OCI initié par le Groupe Consultatif et d'un observatoire des barrières non tarifaires au CIDC permettront d'atténuer les obstacles au commerce intra-OCI. Il sied également que les Etats Membres de l'OCI prennent activement part aux activités du Groupe Consultatif et aux Groupes de Travail du COMCEC pour renforcer le commerce intra-OCI afin d'atteindre les objectifs du Plan d'Action Décennal de l'OCI qui est de porter la part du commerce intra-OCI dans le commerce global à 20% à l'horizon 2015. Si les Etats Membres de l'OCI arriveraient à réduire leurs coûts commerciaux de 16% à 6%, ils réaliseraient des gains de l'ordre de 75 milliards USD.

- PERSPECTIVES ECONOMIQUES (2014-2016)

Nous remarquons que les difficultés économiques des pays développés affectent également les pays en développement et les économies en transition à travers l'affaiblissement de leurs exportations et la volatilité accrue des flux de capitaux et des prix des matières premières. Les grandes économies en développement sont cependant également confrontées à des problèmes intérieurs, et certains pays dont la Chine font face un déclin des investissements, résultant des contraintes de financement dans certains secteurs de l'économie et d'une capacité de production excédentaire.

On note par ailleurs que la croissance du commerce mondial a été plus modérée que prévu au premier trimestre de 2014, tombant d'un taux annuel de 3,75% au deuxième semestre de 2013 à 2,75 % suite à la baisse de l'activité économique au Japon, ainsi qu'en Allemagne, en Espagne et au Royaume-Uni durant cette période.

Ainsi, le ralentissement peut s'expliquer entre autres, par l'excédent des stocks à la fin de 2013 aux États-Unis résorbé par la rigueur de l'hiver a dopé la demande, les exportations et la production au premier trimestre de 2014. En Chine, le fléchissement de la demande intérieure a été plus marqué que prévu, en raison des efforts déployés par les autorités pour maîtriser l'expansion du crédit et d'une correction du marché immobilier. L'activité a nettement ralenti en Russie, car les tensions géopolitiques ont encore affaibli la demande. Dans les autres pays émergents, la croissance a été plus faible que prévu, à la fois en raison du repli de la demande extérieure des États-Unis et de la Chine qui ont connu un tassement de la demande intérieure et de la baisse de l'investissement. D'autre part, les taux d'intérêt à long terme ont continué à baisser dans les pays avancés à cause des anticipations d'un taux directeur neutre plus faible à moyen terme.

Ainsi, les indicateurs prospectifs de volatilité des prix ont aussi baissé, tandis que les cours boursiers se sont affermis. En Europe, il a été décidé de baisser, le taux directeur de la Banque Centrale Européenne en juin 2014 ce qui a permis le redressement des flux de capitaux à destination et la baisse des écarts de taux des obligations souveraines des pays émergents et la stabilisation des taux de change et les cours boursiers dans ces pays.

Face à ces facteurs, la croissance pourrait atteindre aux USA 2,2% en 2014 et 3,1% en 2015, dans la zone Euro (0,8% en 2014 et 1,3% en 2015), au Japon (0,9% en 2014 et 0,8% en 2015 et dans les pays émergent et en développement (4,4% en 2014 et 5% en 2015) et en particulier en Chine (7,4% en 2014 et 7,1% en 2015).

Selon les projections de la Banque Mondiale de juin 2014, la croissance des pays en développement de la région Moyen Orient Afrique du Nord augmentera progressivement pour passer de 1,9 % en 2014 à 3,6 % en 2015 et à 3,5 % 2016, grâce à une reprise de la production de pétrole dans les pays exportateurs de pétrole et à une légère amélioration de la situation des économies importatrices de pétrole.

Le raffermissement de la croissance mondiale et la légère reprise de l'activité industrielle devrait contribuer à porter le taux de croissance de l'Asie du Sud à 5,3 % en 2014 puis à 5,9 % en 2015 et à 6,3 % en 2016. La majeure partie de cette amélioration se produira en Inde, grâce à l'accroissement progressif de l'investissement intérieur et à l'augmentation de la demande mondiale.

En Afrique subsaharienne, le taux de croissance du PIB devrait rester à 4,7 % en 2014 et pourrait atteindre 5,1 % en 2015 et en 2016, grâce au raffermissement de la demande extérieure et aux investissements dans les ressources naturelles, l'infrastructure et la production agricole.

Par ailleurs, le commerce mondial devrait croître à un rythme supérieur à celui de l'activité mondiale passant de 3% en 2013 à 3,8% en 2014 voire 5% en 2015 selon le rapport du FMI d'Octobre 2014. Pour l'OCDE (Mai 2014) et l'OMC (Avril 2014) cette croissance peut s'établir respectivement à 4,4% et 4,7% en 2014 et 6,1% et 5,3% en 2015 pour le commerce des biens.

**Evolution du commerce des Etats Membres de l'OCI entre 2005 et 2013
(Milliards \$US et en %)**

| | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013* | Evolution 2012/2013 | Evolution 2005/2013 |
|------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|------------------------|------------------------|
| Exportations mondiales | 980,73 | 1.190,46 | 1.395,31 | 1891,14 | 1.329,35 | 1.680,77 | 2.122,48 | 2.261,77 | 2.215,79 | -2,03% | 126% |
| Exportations intra-OCI | 134,34 | 162,45 | 200,2 | 265,38 | 207,93 | 257,71 | 325,41 | 362,10 | 381,77 | 5,43% | 184% |
| Part | 13,70% | 13,65% | 14,35% | 14,03% | 15,64% | 15,33% | 15,33% | 16,01% | 17,23% | 7,62% | 26% |
| Importations mondiales | 795,38 | 948,86 | 1.164,98 | 1.489,6 | 1.329,7 | 1.501,35 | 1.757,68 | 1.864,24 | 1.968,29 | 5,58% | 147% |
| Importations intra-OCI | 137,11 | 170,91 | 220,4 | 285,65 | 218,83 | 281,29 | 356,17 | 389,58 | 396,98 | 1,90% | 190% |
| Part | 17,24% | 18,01% | 18,92% | 19,18% | 16,46% | 18,74% | 20,26% | 20,90% | 20,17% | -3,49% | 17% |
| Volume du commerce global | 1.776,11 | 2.139,32 | 2.560,29 | 3.380,74 | 2.659,05 | 3.182,12 | 3.880,16 | 4.126,01 | 4.184,08 | 1,41% | 136% |
| Volume du commerce intra-OCI | 271,45 | 333,36 | 420,6 | 551,03 | 426,76 | 539 | 681,58 | 751,68 | 778,75 | 3,60% | 187% |
| Commerce Net intra-OCI | 135,73 | 166,68 | 210,30 | 275,52 | 213,38 | 269,50 | 340,79 | 375,84 | 389,38 | 3,60% | 187% |
| Part du Commerce intra-OCI | 15,47% | 15,83% | 16,63% | 16,60% | 16,05% | 17,03% | 17,80% | 18,45% | 18,70% | 1,33% | 21% |

Sources: DOTS IMF August 2014 and ITC, UNCTAD, WITS September 2014

(*): Données provisoires

THE EXPORTS OF THE OIC MEMBER STATES (IN MILLION US \$)

| COUNTRY | 2012 | | | 2013 | | | الدول |
|---------------|----------------------|---------------------|---------------|----------------------|---------------------|---------------|--------------------------|
| | TO OIC Countries (1) | Total Exports (2) | 1/2 in % | TO OIC Countries (3) | Total Exports (4) | 3/4 in % | |
| AFGHANISTAN | 255,34 | 500,09 | 51,06% | 270,16 | 603,45 | 44,77% | أفغانستان |
| ALBANIA | 144,28 | 1.968,91 | 7,33% | 118,19 | 2.331,52 | 5,07% | ألبانيا |
| ALGERIA | 5.948,61 | 71.873,60 | 8,28% | 6.880,85 | 65.998,14 | 10,43% | الجزائر |
| AZERBAIJAN | 4.013,98 | 23.886,60 | 16,80% | 4.561,99 | 23.904,11 | 19,08% | أذربيجان |
| BAHRAIN | 4.096,86 | 35.371,10 | 11,58% | 4.189,73 | 36.183,10 | 11,58% | البحرين |
| BANGLADESH | 1.160,45 | 22.250,80 | 5,22% | 1.464,24 | 25.913,00 | 5,65% | بنغلاديش |
| BENIN | 374,32 | 951,48 | 39,34% | 391,03 | 866,42 | 45,13% | بنين |
| BRUNEI | 440,33 | 11.911,50 | 3,70% | 987,08 | 11.447,19 | 8,62% | بروناي دار السلام |
| BURKINA FASO | 369,14 | 816,17 | 45,23% | 262,20 | 669,92 | 39,14% | بورkina فاسو |
| CAMEROON | 617,55 | 5.336,60 | 11,57% | 775,83 | 5.481,67 | 14,15% | الكامرون |
| CHAD | 31,27 | 3.015,07 | 1,04% | 40,52 | 2.785,58 | 1,45% | تشاد |
| COMOROS | 12,77 | 102,94 | 12,41% | 8,51 | 44,85 | 18,97% | جزر القمر |
| COTE D'IVOIRE | 3.138,06 | 10.861,8 | 28,89% | 4.009,39 | 12.864,20 | 31,17% | كوت ديفوار |
| DJIBOUTI | 479,57 | 518,46 | 92,50% | 515,35 | 542,08 | 95,07% | جيبوتي |
| EGYPT | 11.326,64 | 29.240 | 38,74% | 12.408,70 | 33.802,10 | 36,71% | مصر |
| GABON | 259,86 | 10.327,40 | 2,52% | 144,98 | 9.562,30 | 1,52% | الجابون |
| GAMBIA | 6,34 | 134,676 | 4,71% | 4,96 | 124,35 | 3,99% | غامبيا |
| GUINEA | 59,94 | 1861,44 | 3,22% | 45,83 | 1.862,17 | 2,46% | غينيا |
| GUINEA BISSAU | 67,94 | 199,99 | 33,97% | 74,74 | 216,24 | 34,56% | غينيا بيساو |
| GUYANA | 10,49 | 1.576,68 | 0,67% | 36,69 | 1.074,13 | 3,42% | غويانا |
| INDONESIA | 23.109,14 | 190.031 | 12,16% | 22.853,21 | 182.551,75 | 12,52% | إندونيسيا |
| IRAN | 18.226,66 | 102.484 | 17,78% | 16.097,99 | 86.323,90 | 18,65% | إيران |
| IRAQ | 3.285,35 | 84.503,80 | 3,89% | 3.780,90 | 82.644,90 | 4,57% | العراق |
| JORDAN | 3.713,61 | 6.682,40 | 55,57% | 4.510,58 | 7.919,62 | 56,95% | الأردن |
| KAZAKHSTAN | 7.794,94 | 85.447,80 | 9,12% | 6.102,35 | 62.230,60 | 9,81% | كازاخستان |
| KUWAIT | 13.297,93 | 103.622 | 12,83% | 12.287,30 | 99.243,00 | 12,38% | الكويت |
| KYRGYZSTAN | 816,56 | 1.148,73 | 71,08% | 876,37 | 1.130,86 | 77,50% | قرقيزستان |
| LEBANON | 2.105,63 | 4.483,09 | 46,97% | 2.634,35 | 3.937,07 | 66,91% | لبنان |
| LIBYA | 3.395,85 | 51.717,60 | 6,57% | 2.526,45 | 36.624,30 | 6,90% | ليبيا |
| MALAYSIA | 25.074,85 | 227.615 | 11,02% | 29.497,32 | 228.515,73 | 12,91% | ماليزيا |
| MALDIVES | 2,02 | 208,9 | 0,97% | 12,96 | 168,40 | 7,70% | مالديف |
| MALI | 155,08 | 568,18 | 27,29% | 124,05 | 464,15 | 26,73% | مالي |
| MAURITANIA | 266,56 | 2.676,09 | 9,96% | 155,75 | 2.462,52 | 6,32% | موريتانيا |
| MOROCCO | 2.641,75 | 19.506,90 | 13,54% | 2.675,04 | 22.178,22 | 12,06% | المغرب |
| MOZAMBIQUE | 200,43 | 4.078,41 | 4,91% | 252,31 | 4.023,72 | 6,27% | موزمبيق |
| NIGER | 191,71 | 439,89 | 43,58% | 212,20 | 380,20 | 55,81% | النيجر |
| NIGERIA | 7.775,07 | 105.701 | 7,36% | 8.274,34 | 96.456,70 | 8,58% | نيجيريا |
| OMAN | 8.593,41 | 48.541,70 | 17,70% | 11.984,36 | 55.497,13 | 21,59% | عمان |
| PAKISTAN | 8.810,36 | 2.552,80 | 34,48% | 9.352,02 | 26.552,60 | 35,22% | باكستان |
| PALESTINE | 74,46 | 719,59 | 10,35% | 59,64 | 88,89 | 67,09% | فلسطين |
| QATAR | 5.135,34 | 122.303 | 4,20% | 13.521,83 | 137.135,61 | 9,86% | قطر |
| SAUDI ARABIA | 47.199,39 | 365.971 | 12,90% | 47.752,23 | 348.925,00 | 13,69% | العربية السعودية |
| SENEGAL | 986,05 | 2.341,11 | 42,12% | 1.170,39 | 2.486,32 | 47,07% | السنغال |
| SIERRA LEONE | 61,55 | 900,89 | 6,83% | 34,76 | 1.656,43 | 2,10% | سيراليون |
| SOMALIA | 628,03 | 648,26 | 96,88% | 731,76 | 793,59 | 92,21% | الصومال |
| SUDAN | 2.661,35 | 3.364,97 | 79,09% | 1.790,94 | 7.086,22 | 25,27% | السودان |
| SURINAME | 204,74 | 1.133,55 | 18,06% | 218,96 | 1.110,91 | 19,71% | سورينام |
| SYRIA | 10.322,49 | 10.932 | 94,42% | 13.440,59 | 13.684,20 | 98,22% | سوريا |
| TAJIKISTAN | 619,88 | 1.036,19 | 59,82% | 673,72 | 938,21 | 71,81% | طاجيكستان |
| TOGO | 618,72 | 1.253,62 | 49,36% | 684,46 | 1.002,25 | 68,29% | توغو |
| TUNISIA | 3.024,44 | 16.015,3 | 18,88% | 2.662,79 | 17.060,47 | 15,61% | تونس |
| TURKEY | 55.155,75 | 152.462 | 36,18% | 50.105,98 | 151.868,55 | 32,99% | تركيا |
| TURKMENISTAN | 1.623,90 | 10.496 | 15,47% | 2.049,52 | 11.932,70 | 17,18% | تركمستان |
| U.A EMIRATES | 67.445,06 | 260.302 | 25,91% | 70.502,19 | 266.178,00 | 26,49% | الإمارات العربية المتحدة |
| UGANDA | 333,86 | 1.687,44 | 19,78% | 625,17 | 2.407,74 | 25,96% | أوغندا |
| UZBEKISTAN | 2.480,05 | 4.670,22 | 53,10% | 2.757,13 | 6.256,67 | 44,07% | أوزبكستان |
| YEMEN | 1.333,23 | 8.534,61 | 15,62% | 1.588,11 | 9.593,27 | 16,55% | اليمن |
| TOTAL | 362.178,96 | 2.262.486,33 | 16,01% | 381.771,00 | 2.215.786,92 | 17,23% | المجموع |

THE IMPORTS OF THE OIC MEMBER STATES (IN MILLION US \$)

| COUNTRY | 2012 | | | 2013 | | | الدول |
|---------------|------------------------|---------------------|---------------|------------------------|---------------------|---------------|--------------------------|
| | From OIC Countries (1) | Total Imports(2) | 1/2 in% | From OIC Countries (3) | Total Imports(4) | 3/4 in % | |
| AFGHANISTAN | 3.546,47 | 9.182,16 | 38,62% | 3.784,00 | 8.437,41 | 44,85% | أفغانستان |
| ALBANIA | 433,32 | 4.884,94 | 8,87% | 495,43 | 4.880,59 | 10,15% | ألبانيا |
| ALGERIA | 4.853,35 | 50.390,4 | 9,63% | 6.269,39 | 54.909,97 | 11,42% | الجزائر |
| AZERBAIJAN | 2.295,01 | 9.638,51 | 23,81% | 2.253,39 | 10.763,39 | 20,94% | أذربيجان |
| BAHRAIN | 5.119,68 | 13.865,50 | 36,92% | 5.090,50 | 13.500,90 | 37,70% | البحرين |
| BANGLADESH | 7.878,54 | 34.160,40 | 23,06% | 8.159,71 | 37.544,10 | 21,73% | بنغلاديش |
| BENIN | 1.185,22 | 7.148,93 | 16,58% | 1.472,11 | 8.784,55 | 16,76% | بنين |
| BRUNEI | 919,85 | 6.456,23 | 14,25% | 968,91 | 3.612,43 | 26,82% | بروناي دار السلام |
| BURKINA FASO | 751,89 | 2.375,57 | 31,65% | 863,23 | 2.657,93 | 32,48% | بورkina فاسو |
| CAMEROON | 1.513,40 | 6.257,99 | 24,18% | 1.464,88 | 7.203,56 | 20,34% | الكامرون |
| CHAD | 319,06 | 938,65 | 33,99% | 416,74 | 1.419,19 | 29,36% | تشاد |
| COMOROS | 86,15 | 249,94 | 34,47% | 88,71 | 256,60 | 34,57% | جزر القمر |
| COTE D'IVOIRE | 3.336,82 | 9.969,43 | 33,47% | 3.493,72 | 11.270,70 | 31,00% | كوت ديفوار |
| DJIBOUTI | 1.570,37 | 4.096,17 | 38,34% | 1.487,30 | 3.968,07 | 37,48% | جيبوتي |
| EGYPT | 14.274,96 | 67.522 | 21,14% | 14.989,04 | 72.947,60 | 20,55% | مصر |
| GABON | 436,81 | 3.731,47 | 11,71% | 1.342,12 | 4.957,54 | 27,07% | الجابون |
| GAMBIA | 311,53 | 1.028,67 | 30,28% | 333,42 | 1.112,17 | 29,98% | غامبيا |
| GUINEA | 655,66 | 5.840,54 | 11,23% | 542,14 | 3.582,86 | 15,13% | غينيا |
| GUINEA BISSAU | 82,08 | 347,53 | 23,62% | 120,34 | 370,17 | 32,51% | غينيا بيساو |
| GUYANA | 102,26 | 1.787,25 | 5,72% | 56,62 | 1.740,95 | 3,25% | غويانا |
| INDONESIA | 30.963,46 | 191.691 | 16,15% | 34.005,15 | 186.628,63 | 18,22% | أندونيسيا |
| IRAN | 46.648,13 | 92.319,10 | 50,53% | 39.874,80 | 84.078,60 | 47,43% | ايران |
| IRAQ | 22.155,91 | 43.500,90 | 50,93% | 25.978,84 | 51.710,50 | 50,24% | العراق |
| JORDAN | 8.569,58 | 20.665,80 | 41,47% | 7.595,07 | 21.549,02 | 35,25% | الأردن |
| KAZAKHSTAN | 2.637,22 | 26.752 | 9,86% | 3.055,90 | 54.710,10 | 5,59% | كازخستان |
| KUWAIT | 6.496,35 | 25.099,70 | 25,88% | 6.857,68 | 27.336,60 | 25,09% | الكويت |
| KYRGYZSTAN | 1.370,45 | 10.122,30 | 13,54% | 1.537,63 | 10.708,50 | 14,36% | قرقيزستان |
| LEBANON | 4824,53 | 21.279,80 | 22,67% | 4.335,47 | 21.234,21 | 20,42% | لبنان |
| LIBYA | 6.575,68 | 20.384,10 | 32,26% | 7.296,34 | 25.936,30 | 28,13% | ليبيا |
| MALAYSIA | 22.348,33 | 196.813 | 11,36% | 20.727,01 | 206.250,86 | 10,05% | ماليزيا |
| MALDIVES | 500,05 | 1.413,24 | 35,38% | 487,77 | 1.421,11 | 34,32% | مالديف |
| MALI | 881,02 | 3.709,93 | 23,75% | 960,25 | 3.977,34 | 24,14% | مالي |
| MAURITANIA | 643,16 | 3.912,19 | 16,44% | 1.088,72 | 3.978,49 | 27,37% | موريتانيا |
| MOROCCO | 7.955,11 | 42.890,30 | 18,55% | 8.641,54 | 45.615,66 | 18,94% | المغرب |
| MOZAMBIQUE | 445,82 | 8.381,84 | 5,32% | 2.028,99 | 10.099,15 | 20,09% | موزمبيق |
| NIGER | 551,42 | 1.547,67 | 35,63% | 580,73 | 1.752,65 | 33,13% | النيجر |
| NIGERIA | 4.596,66 | 56.104,20 | 8,19% | 5.050,84 | 63.555,40 | 7,95% | نيجريا |
| OMAN | 11.255,97 | 31.556,20 | 35,67% | 16.232,48 | 34.331,19 | 47,28% | عمان |
| PAKISTAN | 23.397,26 | 51.850,40 | 45,12% | 23.380,41 | 53.937,90 | 43,35% | باكستان |
| PALESTINE | 388,95 | 4.221,11 | 9,21% | 281,68 | 687,84 | 40,95% | فلسطين |
| QATAR | 8.700,23 | 27.726,2 | 31,38% | 5.563,77 | 27.092,26 | 20,54% | قطر |
| SAUDI ARABIA | 20.702,31 | 150.876 | 13,72% | 21.042,06 | 160.313,00 | 13,13% | العربية السعودية |
| SENEGAL | 1.426,86 | 5.803,66 | 24,59% | 1.481,96 | 6.065,55 | 24,43% | السنغال |
| SIERRA LEONE | 271,79 | 1.660,88 | 16,36% | 265,45 | 1.460,94 | 18,17% | سيراليون |
| SOMALIA | 924,76 | 1.772,33 | 52,18% | 1.013,76 | 1.946,56 | 52,08% | الصومال |
| SUDAN | 3.293,06 | 9.475,02 | 34,76% | 3.548,96 | 9.918,07 | 35,78% | السودان |
| SURINAME | 207,31 | 2.122,98 | 9,77% | 212,56 | 2.290,88 | 9,28% | سورينام |
| SYRIA | 11.813,01 | 17.691,80 | 66,77% | 13.767,73 | 17.906,40 | 76,89% | سوريا |
| TAJIKISTAN | 1.438,02 | 4.681,61 | 30,72% | 1.489,16 | 4.942,20 | 30,13% | طاجيكستان |
| TOGO | 971,19 | 9.228,96 | 10,52% | 337,08 | 2.002,18 | 16,84% | توغو |
| TUNISIA | 4.474,72 | 25.689,50 | 17,42% | 4.296,48 | 24.266,40 | 17,71% | تونس |
| TURKEY | 31.689,85 | 236.545 | 13,40% | 32.074,24 | 251.650,56 | 12,75% | تركيا |
| TURKMENISTAN | 3.119,37 | 9.615,15 | 32,44% | 3.721,85 | 9.682,94 | 38,44% | تركمستان |
| U.A. EMIRATES | 38.463,18 | 236.972 | 16,23% | 34.577,18 | 249.917,00 | 13,84% | الإمارات العربية المتحدة |
| UGANDA | 1.081,62 | 4.456,94 | 24,27% | 994,02 | 5.817,51 | 17,09% | أوغندا |
| UZBEKISTAN | 2.478,54 | 11.847,50 | 20,92% | 2.654,57 | 14.248,50 | 18,63% | أوزبكستان |
| YEMEN | 5.645,32 | 13.985,80 | 40,36% | 6.255,04 | 15.348,70 | 40,75% | اليمن |
| TOTAL | 389.578,63 | 1.864.238,39 | 20,90% | 396.984,89 | 1.968.290,37 | 20,17% | المجموع |